KPMG institute
PROFESSIONAL TRAINING

NEW

100.06
Κωδικός σεμιναρίου

Εξειδικευμένες Τεχνικές Παρουσιάσεων / Advanced Presentation Skills

Διοικητικές Ικανότητες, Μάνατζμεντ, Στρατηγική & Μάρκετινγκ

Προτεινόμενη διάρκεια:
Δύο ημέρες - 16 ώρες

Σε ποιους απευθύνεται:
Σε όλα τα στελέχη που αν και είναι εξοικειωμένα με παρουσιάσεις σε μικρότερες ή μεγαλύτερες ομάδες, επιθυμούν να αυξήσουν την επίδραση και επιρροή στο κοινό τους.

Το σεμινάριο
Τι κοινό έχουν οι παρουσιαστές που μας εντυπωσιάζουν; Αφήνουν την προσωπική τους «σφραγίδα» σε κάθε παρουσίαση, αφηγούμενοι τις «ιστορίες» τους με δημιουργικό τρόπο και κερδίζοντας την εμπιστοσύνη ή δέσμευσή μας.

Η εκπαίδευση που προτείνουμε, βοηθά τους συμμετέχοντες να εστιάσουν στις εντυπώσεις που δημιουργούν, να ανακαλύψουν τις δυνατότητες και τα «τυφλά σημεία» των παρουσιάσεών τους και τελικά να εξελίξουν το προσωπικό τους ύφος, κερδίζοντας το κοινό τους.

Μεθοδολογία
Ένα εξαιρετικά δια-δραστικό, πρακτικό σεμινάριο με έντονο χαρακτήρα εργαστηρίου/workshop. Την πρώτη ημέρα, οι συμμετέχοντες καλούνται να δημιουργήσουν ή να προσαρμόσουν υφιστάμενες παρουσιάσεις, βάσει των όσων συζητούνται. Η δεύτερη ημέρα αφορά στην εγγραφή, προβολή και σχολιασμό των ατομικών παρουσιάσεων, με έμφαση στη διαχείριση τόσο της προσωπικής τους εικόνας όσο και του κοινού τους, για την επίτευξη του βέλτιστου αποτελέσματος.

Εισηγήτρια

Χάρις Περδικάρη
Ανώτερη Σύμβουλος Εκπαίδευσης

Συνοπτικό πρόγραμμα

Βελτιώστε την προσωπική σας επίδραση

- Εντοπίστε τα δυνατά σας σημεία & αναπτύξτε καθοριστικές δεξιότητες
- Προβάλλετε αξιοπιστία, παρουσιάζοντας τον εαυτό και την εταιρεία σας με θετικό τρόπο
- Ενισχύστε τη συναισθηματική ανταπόκριση του κοινού σας, διασφαλίζοντας την προσοχή του

Ενισχύστε τη στόχευση της παρουσίασής σας

- Επιλέξτε την καταλληλότερη δομή, π.χ.:
  - The salesman's motto
  - The sandwich approach
  - Monroe's motivational sequence
- Αξιοποιείστε τα καταλληλότερα μέσα, π.χ.:
  - PowerPoint/Adobe flash player/Prezi - ή αντίστοιχο
  - Whiteboards/e-boards/i-pads
  - Skype calls/video - conferencing

Διασφαλίστε την επιθυμητή ανταπόκριση

- Δημιουργείστε ουσιαστική επαφή με μεγαλύτερα ακροατήρια
- Διαχειριστείτε με σεβασμό διεθνή ή πολύ-πολιτισμικά ακροατήρια
- Χρησιμοποιείστε τις ερωτήσεις με στρατηγικό τρόπο
- Ανοίξτε νέες οδούς - από την άρνηση στην αποδοχή και την αλλαγή!

© 2015 KPMG Σύμβουλοι ΑΕ, Ελληνική Ανώνυμη Εταιρεία και μέλος του δικτύου ανεξάρτητων εταιρειών-μελών της KPMG συνδεδεμένων με την KPMG International Cooperative ("KPMG International"), ενός Ελβετικού νομικού προσώπου. Με την επιφύλαξη κάθε δικαιώματος.